

# Deel je RIJK

Totaal te verdienen per jaar: **€5633**

■ Het delen van spullen, huizen en auto's is hip en duurzaam, maar ook lucratief. Voor de gebruiker, die geen commercieel tarief hoeft te betalen, én voor de deler, die met een geringe inspanning een leuk centje bijverdient. Tekst José Mast | Foto's iStock



## Auto tijdens vliegvakantie:

**€100 + €56**

Met de auto reis je het meest comfortabel naar Schiphol, maar wat een geld kost dat langparkeren! Voor twee weken ben je zo €100 kwijt. Niet als je de auto ondertussen aanbiedt voor verhuur. Het bedrijf **ParkFlyRent** neemt in dat geval de parkeerkosten voor zijn rekening, geeft de auto een grondige poetsbeurt en zoekt een huurder voor de auto onder de aankomende reizigers die Nederland bezoeken. De gemiddelde opbrengst voor een vakantie van twee weken is €56. Over de eerste 50 kilometer per parkeerday krijgt de verhuurder niets, over het meerdere €0,10 per kilometer. Na afloop krijgt de verhuurder de auto schoon weer terug.

## Auto: **€1500**

Voor lang niet iedereen is een auto voor de deur vanzelfsprekend. Een commerciële huurauto is in zo'n geval een dure oplossing. Veel goedkoper is het om een auto te huren van je burens, bijvoorbeeld via **SnappCar** of **MyWheels**, die inmiddels naar eigen zeggen respectievelijk 203.000 en 35.000 deelnemers hebben.

Groot voordeel van delen via deze organisaties is dat de auto gedurende de verhuurperiode goed is verzekerd. Gewone auto-

verzekeringen dekken niet altijd de schade die een huurder zou kunnen veroorzaken. Verhuurders bij **SnappCar** verdienen gemiddeld €1500 per jaar, soms ook €1000 of €5000. **SnappCar** heeft daar dan al 30 procent op ingehouden. **SnappCar** werkt op dit moment alleen in de vier grote steden plus Groningen en Eindhoven. **MyWheels** houdt €2,50 per etmaal plus 12,5 procent van de huurprijs in en werkt landelijk in ruim vierhonderd steden en dorpen.



## Caravan of camper: €2000

Bezitters van een caravan of camper zijn spekkopers als ze hun twee- of vierwieler verhuren. Het aantal websites dat huurders en verhuurders bij elkaar brengt, is talrijk en divers. Bij **Caravandelen.nl** en **Ikverhuurmijn.nl** betaal je een bijdrage om een advertentie te plaatsen; op **Mijn-caravan-te-huur.nl** is dat zelfs gratis. Deze websites doen niets anders dan vraag en aanbod bij elkaar brengen. **Camptoo** en **Goboony** doen meer, onder andere de betaling regelen, ook van een borgsom. Hiervoor innen deze bedrijven (maximaal) 15 procent kosten bij de huurder. Huurprijzen voor caravans lopen uiteen van €200 tot €400 per week, voor campers van €400 tot €800 per week, afhankelijk van de grootte en het comfort. Wie vijf weken per jaar verhuurt, incasseert al gauw €2000.

## Huis: €1500

De een zweert erbij, de ander zou het nooit doen: vakantie vieren in het huis van een ander. Je huis beschikbaar stellen voor vakantiegangers is een nog grotere stap, die in toeristische steden echter veel kan opleveren. **Airbnb** geeft potentiële verhuurders al voor hun aanmelding een indicatie van de te verwachten verdiensten in hun



woonplaats. Het platform houdt bij de verhuurder 3 procent en bij de huurder gemiddeld 6 tot 12 procent 'servicekosten' in. Huurinkomsten kunnen variëren van €200 tot €800 per week, afhankelijk van de ligging, grootte en het comfort van de woning. Zo kan drie weken verhuur tijdens de vakantie gemiddeld dus €1500 opleveren.



## Spullen: €77

Een partytent, huishoudladder, klopboormachine of hogedrukreiniger heeft niet iedereen, maar soms heb je er een nodig. **Peerby** brengt eigenaars en leners met elkaar in contact in hun eigen buurt of stad. Dat gaat met gesloten beurzen. Maar voor waardevolle spullen (denk aan een laminaatsnijder, terraskachel, rolstoel, uitschuifladder, aanhangwagen, tapijtreiniger, beamer, bladblazer, statafel) is het heel normaal om een vergoeding te vragen.

Dat kan via **Peerby GO**, dat in Nederland 6000 verhuurders kent in de vier grote steden; de rest van Nederland volgt. Via dit platform kun je verhuren en huren tegen een bedrag dat Peerby GO vaststelt. Driekwart hiervan mag de verhuurder zelf houden. Peerby GO zorgt eventueel voor het vervoer van de spullen en een verzekering. De gemiddelde verhuurder haalt daarmee €77 per jaar binnen. De meest actieve verhuurder heeft met Peerby GO maar liefst €2128 verdiend.

## Sites brengen huurder en verhuurder bij elkaar.

## Eten: €400

Een maaltijd voor een afhaalprijs van €5, daar wordt niemand rijk van, maar het is wel leuk voor erbij. Zo'n 10.000 kookliefhebbers bereiden extra porties voor circa 80.000 afhalers. Het precieze aantal wordt dagelijks bijgehouden op de website **Thuisafgehaald.nl**. Geld verdienen is niet de drijfveer, maar je mag best een klein bedrag overhouden voor de moeite, zeg €2. Een kok die gemiddeld twee keer per week twee maaltijden verkoopt, 'verdiend' daar zo'n €400 per jaar mee. ■

